


Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Волгоградский индустриальный техникум»

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель директора
по учебной работе

 И.В. Бондаренко
05 мая 2022 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

ОП. 10 ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**для специальности 43.02.01 Организация обслуживания
в общественном питании**

Рабочая программа разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 43.02.01 Организация обслуживания в общественном питании (утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 7 мая 2014 г. N 465).

Рабочая программа предназначена для реализации вариативной части профессионального цикла по специальности 43.02.01 Организация обслуживания в общественном питании.


Организация-разработчик:
государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Волгоградский индустриальный техникум»

Разработчик:
Л.И. Крук преподаватель ГБПОУ «Волгоградский индустриальный техникум»

РЕКОМЕНДОВАНА на заседании предметной (цикловой) комиссии экономики, управления

Протокол № 4 от «14» 03 2022 г.


Председатель предметной (цикловой) комиссии экономики, управления

 Петричук М.Г. 14.03.2022
подпись дата

ОДОБРЕНА на заседании методического совета.

Протокол № 8 от «07» 04 2022 г.

Начальник отдела учебно-методической работы

 Шурыгина И.Ю. 11.04.2022
личная подпись дата

СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ.....	4
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	6
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	10
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	12

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОП. 10 ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1 Место дисциплины в структуре основной образовательной программы:

Учебная дисциплина ОП. 10 Организация коммерческой деятельности является вариативной частью общепрофессионального цикла основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 43.02.01 Организация обслуживания в общественном питании.

Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии общих и профессиональных компетенций: ОК 01 – ОК 10, ПК 1.1, ПК 1.4, ПК 2.1, ПК 2.4, ПК 3.1-ПК 3.3

1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины:

В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания

Код ПК, ОК, ЛР	Умения	Знания
ОК 1, ОК 2, ОК 3, ОК 4, ОК 5, ОК 6, ОК 8, ОК 9, ОК 10. ПК 1.1, ПК 1.4, ПК 2.1, ПК 2.4, ПК 3.1-ПК 3.3 ЛР 7, ЛР 4,	<ul style="list-style-type: none"> - определять спрос на продукцию на рынке товаров; - рассчитывать показатели, характеризующие товарные запасы и ассортимент товаров; - определять источники поступления продукции; - организовывать хозяйственные связи с производителями и поставщиками товаров. 	<ul style="list-style-type: none"> - сущность и содержание коммерческой деятельности; - понятия «конъюнктура» и «ёмкость» рынка; - объекты и субъекты коммерческой деятельности; - факторы, влияющие на результат коммерческой деятельности; - организационно - правовые формы участников коммерческой деятельности; - методы анализа и учёта сырьевых запасов; - основы рыночной системы хозяйствования; - содержание и организацию закупочной работы.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем в часах
Объем образовательной программы учебной дисциплины	75
в т.ч. в форме практической подготовки	50
в т. ч.:	
теоретическое обучение	44
лабораторные работы	-
практические занятия	6
курсовая работа (проект)	-
контрольная работа	-
<i>Самостоятельная работа</i>	25
<i>Консультации</i>	-
Промежуточная аттестация - дифференцированный зачет	-

2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины ОП.10 Организация коммерческой деятельности

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, лабораторно-практические занятия, самостоятельная работа студентов.	Объём часов	Коды компетенций и личностных результатов, формированию которых способствует элемент программы
1	2	3	4
РАЗДЕЛ 1. КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ		8	
Тема 1.1. Сущность и содержание коммерческой деятельности.	Содержание	6	ОК1, ОК6 ПК 1.1, ПК1.4 ЛР7
	- Понятие коммерческой деятельности. - Факторы, влияющие на результат коммерческой деятельности. - Объекты коммерческой деятельности.	2 2 2	
	Самостоятельная работа	2	
	1 - Составить конспект по теме: «Отличительные особенности конъюнктуры и ёмкости рынка, как необходимых условий осуществления коммерческой деятельности».	2	
РАЗДЕЛ 2. КОММЕРЧЕСКИЕ СТРУКТУРЫ		14	ОК1-ОК7
Тема 2.1. Участники (субъекты) коммерческой деятельности.	Содержание	8	ПК 2.1, ПК 3.2 ПК 3.3 ЛР4 ПК 1.1 ПК4.1 Л4 Л7
	- Участники (субъекты) коммерческой деятельности. - Учредительные документы. - Организационно – правовые формы участников коммерческой деятельности.	2 2 4	
	Лабораторно-практические занятия	2	
	Практическая работа № 1. Определение организационно – правовых форм участников коммерческой деятельности.	2	
	Самостоятельная работа	4	
	2 - Подготовить сообщение: «Дочерние и зависимые общества».	2	
	3 - Оформить таблицу: «Отличия кооператива от других объединений лиц».	2	

РАЗДЕЛ 3. ФОРМИРОВАНИЕ АССОРТИМЕНТА И УПРАВЛЕНИЕ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ		24	
Тема 3.1 Понятие и сущность ассортимента.	Содержание	4	ОК 2 – ОК 5 ПК 3.1-ПК 3.3 ПК 2.1, ПК2.4 ПК 1.1 ПК4.1
	- Понятие и сущность ассортимента.	2	
	- Принципы формирования ассортимента на коммерческом предприятии.	2	
Тема 3.2 Понятие и сущность товарных запасов.	Содержание	8	ПК 2.1, ПК2.4 ПК 1.1 ПК4.1
	- Понятие товарных запасов, их роль при формировании ассортимента.	2	
	- Показатели, характеризующие товарные запасы.	4	Л4 Л7
	- Управление товарными запасами.	2	
	Лабораторно-практические занятия	2	ОК 2 – ОК 5 ПК 3.1-ПК 3.3 ПК2.4 ПК 1.1 ПК4.1 Л4 Л7
	Практическая работа № 2. Расчёт показателей, характеризующих товарные запасы.	2	
	Самостоятельная работа	10	
	4 - Составить конспекты по теме: «Экономико – математические методы анализа и учёта товарных запасов».	4	
5 - Подготовить сообщение: «Товарные запасы сезонного хранения и досрочного завоза».	2	Л4 Л7	
6 - Подготовить презентацию: «Порядок формирования ассортимента товаров на предприятиях оптовой торговли».	4		
РАЗДЕЛ 4. ОРГАНИЗАЦИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ		12	
Тема 4.1 Договорная работа в коммерческой деятельности.	Содержание	8	ОК1-ОК7 ПК 2.1, ПК 3.2 ПК 3.3 ЛР4
	- Сущность и порядок регулирования хозяйственных связей.	2	
	- Договорная работа в коммерческой деятельности.	2	
	- Порядок заключения и исполнения договоров.	2	
	- Изменение и расторжение договора.	2	
Самостоятельная работа	4		

	7	- Составить конспект по вопросу: «Имущественная ответственность сторон при заключении договора на поставку товаров народного потребления».	2	ПК 2.1, ПК 3.2 ПК 3.3 ЛР4 Л7
	8	- Подготовить сообщение: «Реальные и консенсуальные договоры».	2	
РАЗДЕЛ 5. КОММЕРЧЕСКАЯ РАБОТА ПО ОПТОВЫМ ЗАКУПКАМ			17	
Тема 5.1 Организация закупочной работы.	Содержание		10	ОК 2 – ОК 5 ПК 3.1-ПК 3.3 ПК2.4 ПК 1.1 ПК4.1 Л4 Л7
	- Содержание и организация закупочной работы.		2	
	- Договора, применяемые при оптовых закупках.		2	
	- Договор поставки и его значение в коммерческой деятельности.		2	
	- Приёмка товаров.		4	
	Лабораторно-практические занятия		2	
	Практическая работа № 3. Оформление договора на поставку товаров.		2	
	Самостоятельная работа		5	
9	- Подготовить сообщение по теме: «Товарные биржи, как организатор оптового оборота».	2		
10	- Подготовить реферат: «Фьючерсные сделки».	3		
Промежуточная аттестация в форме дифференциального зачета				

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Реализация учебной дисциплины требует наличия учебного кабинета социально-экономических дисциплин **Организации и технологии отрасли**;

Оборудование учебного кабинета:

- посадочные места по количеству студентов;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-методической документации;

Технические средства обучения:

- компьютер с лицензионным программным обеспечением: Microsoft Office, MyTest.
Технические средства обучения: и мультимедиапроектор.

3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, рекомендованные ФУМО, для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организацией выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список, может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные издания

3.2.2. Основные электронные издания

1. Иванов, Г.Г., Организация коммерческой деятельности (торговой деятельности): учебник / Г.Г. Иванов. — Москва: КноРус, 2022. — 222 с. — ISBN 978-5-406-09325-2. (дата обращения: 19.04.2022). URL:<https://book.ru/book/942852>. — Текст: электронный.

2. Киселева, Л. Г. Экономический анализ и оценка результатов коммерческой деятельности : учебное пособие / Л. Г. Киселева. — Саратов: Вузовское образование, 2017. — 99 с. — ISBN 978-5-4487-0061-3. — Текст: электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROФобразование: [сайт]. — URL: <https://profspo.ru/books/68930> (дата обращения: 07.02.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

3. Каращук, О.С., Торговые услуги: учебное пособие / О.С. Каращук. — Москва : КноРус, 2021. — 173 с. — ISBN 978-5-406-08118-1. — URL:<https://book.ru/book/939103> (дата обращения: 19.04.2022). — Текст: электронный.

5. Марков, О.И., Организация транспортно-логистической деятельности: учебник / О.И. Марков, В.А. Медведев. — Москва: КноРус, 2022. — 340 с. — ISBN 978-5-406-08353-6. — URL:<https://book.ru/book/942983>. (дата обращения: 19.04.2022). — Текст: электронный

6. Памбухчиянц, О. В. Организация и технология розничной торговли : учебник / О. В. Памбухчиянц. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, 2021. — 148 с. — ISBN 978-5-394-04187-7. — Текст : электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROФобразование : [сайт]. — URL: <https://profspo.ru/books/107811> (дата обращения: 07.02.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

3.2.2. Дополнительные источники

7. Дашков, Л.П. Коммерция и технология торговли [Текст]: Учебник, 11-е изд., перераб. и доп. / Л.П. Дашков, В.К. Памбухчианц, О.В. Памбухчианц. – М.: ИТК Дашков и К, 2018.

8. Дашков, Л.П. Организация и правовое обеспечение бизнеса в России (коммерция и технология торговли) [Текст]: Учебник, 4-е изд./ Л.П. Дашков, В.К. Памбухчианц, О.В. – М.: ИТК Дашков и К, 2019

9. Панкратов, Ф.Г. Коммерческая деятельность [Текст]: Учебник для вузов. - 7-е изд. перераб. и доп. / Ф.Г. Панкратов - М.: Дашков и К°, 2019. – 504 с.

10. Практикум по коммерческой деятельности: Учеб. пособие. / Ф.Г. Панкратов и др. - М.: Маркетинг, 2019. - 248 с.

Нормативно-правовая база:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398. Текст непосредственный.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.09.2019, с изм. от 31.10.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2019) // Консультант Плюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/>.

3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 02.08.2020) // «Российская газета», N 256, 31.12.2001.

4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 27.12.2019) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

5. Письмо Минфина от 13.08.2015 г. № 03-07-11/46755 // Консультант Плюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/>.

6. Федеральный закон от 27.12.2002 N 184-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О техническом регулировании" (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.12.2021) Принят Государственной Думой 15 декабря 2002 года. Одобрен Советом Федерации 18 декабря 2002 года, 2022, М: - 80 с., ISBN 978-5-900080-47-5. Текст непосредственный.

7. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству (утверждена постановлением Госарбитража СССР от 15 июня 1965 г. N П-6) (с изменениями от 29 декабря 1973 г. и от 14 ноября 1974 г.)

8. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству (утв. постановлением Госарбитража СССР от 25 апреля 1966 г. N П-7) (с изменениями, внесенными постановлениями Госарбитража СССР от 29 декабря 1973 г. N 81 и от 14 ноября 1974 г. N 98)

9. ГОСТ Р 51305-99 «Розничная торговля. Требования к обслуживающему персоналу», утв. Постановлением Госстандарта России от 11.08.1999 № 244-ст.

10. ГОСТ Р 51773-2001 «Розничная торговля. Классификация предприятий», утв. Постановлением Госстандарта России от 05.07.2001 № 259-ст.

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Контроль и оценка результатов освоения дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения контрольных работ, практических занятий, оценки выполнения студентами заданий внеаудиторной самостоятельной работы. Итоговая оценка освоения умений и знаний осуществляется на дифференциальном зачете.

<i>Результаты обучения</i>	<i>Критерии оценки</i>	<i>Методы оценки</i>
<p>Умения:</p> <ul style="list-style-type: none"> - определять спрос на продукцию на рынке товаров; - рассчитывать показатели, характеризующие товарные запасы и ассортимент товаров; - определять источники поступления продукции; - организовывать хозяйственные связи с производителями и поставщиками товаров. <p>Знания:</p> <ul style="list-style-type: none"> - сущность и содержание коммерческой деятельности; - понятия «конъюнктура» и «ёмкость» рынка; - объекты и субъекты коммерческой деятельности; - факторы, влияющие на результат коммерческой деятельности; - организационно - правовые 	<p>Полнота анализа спроса на продукцию на рынке товаров.</p> <p>Правильность расчёта и анализа показателей товарных запасов на предприятии.</p> <p>Грамотность изучения поставщиков товаров и организация хозяйственных связей с производителями и поставщиками товаров.</p> <p>Использование понятий коммерческой деятельности в устных ответах.</p> <p>Правильность и грамотность применения данных понятий в устных ответах и контрольных заданиях.</p> <p>Профессиональная грамотность использования факторов, влияющих на результат коммерческой деятельности;</p> <p>Правильность определения</p>	<ul style="list-style-type: none"> - решение ситуационных задач; - зачет по итогам освоения практических навыков, компетенций; - отчет по итогам выполнения практической работы №1 - Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы № 1; - зачет по итогам освоения практических навыков, компетенций; - защита мини-проекта (по освоению определенных компетенций); - собеседование по ходу выполнения работы, задания; Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы № 2 - зачет по итогам освоения практических навыков, компетенций; - оценка результата деятельности на практических занятиях 2-3. Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы

<p>формы участников коммерческой деятельности;</p> <p>- методы анализа и учёта товарных запасов;</p> <p>- основы рыночной системы хозяйствования;</p> <p>- содержание и организацию закупочной работы.</p>	<p>организационно – правовых форм участников коммерческой деятельности;</p> <p>Обоснованность выбора метода анализа и учёта товарных запасов;</p> <p>Правильность и грамотность применения основ рыночной системы хозяйствования в устных ответах и контрольных заданиях.</p>	<p>2</p> <p>- наблюдение;</p> <p>Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы 1</p> <p>- отчет по итогам выполнения практической работы № 1</p> <p>- экспертная оценка результата деятельности на лабораторных занятиях.</p> <p>- отчет по итогам выполнения практической работы № 3</p> <p>- Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы № 3</p> <p>- защита мини-проекта (по освоению определенных компетенций);</p> <p>- наблюдение;</p> <p>- собеседование по ходу выполнения работы, задания;</p> <p>- собеседование по ходу выполнения работы, задания;</p> <p>- Оценка результатов выполнения внеаудиторной самостоятельной работы 8.</p>
--	---	---